



ЦПЭ: Комплексная и эффективная поддержка тульского бизнеса

Действующие против России санкции прямым образом влияют на экспорт производимой продукции. Тульская область, как и другие регионы страны, также испытывает на себе удар от введенных ограничений. Тем не менее, даже в нынешних условиях комплексная поддержка бизнеса в регионе продолжает оказываться в полном объеме.

По итогам 2021 года за счет диверсифицированной продуктовой линейки несмотря на пандемию, общий объем экспорта Тульской области увеличился на 30% и составил почти 4 млрд долларов США. Экспорт продукции в Тульской области более чем в 2 раза превысил импорт. Однако на сегодняшний день экспортеры находятся в непростых условиях. Это - сложности с международными логистическими цепочками, повышение цен на импортные комплектующие или вовсе полная невозможность закупки зарубежного сырья, а также блокировка транзакций и приостановка исполнения внешнеторговых контрактов.

Для решения создавшихся проблем в Тульской области в рамках Штаба по обеспечению социально-экономической стабильности региона работает подкомиссия по внешнеэкономической деятельности и логистике, структурным звеном которой является Центр поддержки экспорта. Его основная задача – оказывать помощь региональным экспортерам в ситуациях, требующих особых подходов.

Тесное взаимодействие с торговыми представительствами РФ за рубежом

В Тульской области организовано рабочее взаимодействие с торговыми представительствами РФ за рубежом. Благодаря налаженному тесному контакту регулярно передаются списки потребностей тульских предприятий в импортных товарах. Для бесперебойной работы производств на постоянной

основе ведется поиск альтернативных поставщиков продукции.

Программы субсидий и софинансирования

В рамках поддержки экономической стабильности в Тульской области уже внедрены новые меры поддержки экспортеров. Так, разработан порядок предоставления из регионального бюджета субсидий предприятиям Тульской области на возмещение части затрат, связанных с перевозкой или пересылкой товаров или пробных партий воздушным, автомобильным, железнодорожным и водным транспортом. Компенсация затрат на транспортировку экспортных товаров составляет до 80%.



ДАРЬЯ МЕДВЕДЕВА

Руководитель Центра поддержки экспорта

«В нынешнем году ЦПЭ должен сохранить продуктовую линейку, при этом переориентировать предпринимателей на экспорт в страны, не присоединившиеся к санкциям. Уже разработан порядок предоставления предприятиям субсидий на возмещение части логистических затрат из регионального бюджета», – сказала руководитель Центра поддержки экспорта Дарья Медведева.

Кроме того, для малых и средних производственных компаний региона реализуется государственная система

«Горячая линия»

В качестве одной из мер поддержки региональных экспортеров на базе ЦПЭ создана «Горячая линия», куда предприниматели могут сообщить о возникших проблемах и получить компетентную консультацию по

внешнеэкономической деятельности. Также благодаря «Горячей линии» экспортеры могут получить оперативную обратную связь по своему запросу.

**Горячая линия
Центра поддержки экспорта:
+7 (4872) 25-98-33**

Что готов предложить ЦПЭ предпринимателям

Несмотря на сложные условия, которые диктуют санкционные ограничения, Центр поддержки экспорта продолжает в полном объеме оказывать тульскому бизнесу комплексную государственную поддержку. Она включает в себя:

- поиск и подбор иностранного покупателя;
- организацию участия предпринимателей в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях;
- организацию и проведение международных бизнес-миссий;
- содействие в размещении на международных электронных площадках;
- сопровождение экспортного контракта;
- софинансирование в получении международных сертификатов. В этом случае расходы ЦПЭ составляют не более 80% затрат на оказание услуги;
- софинансирование в проведении маркетинговых или патентных исследований. Расходы ЦПЭ составляют не более 80% затрат на оказание услуги;
- софинансирование регистрации на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности. ЦПЭ оплачивает расходы на оплату пошлин в полном объеме и 70% расходов на оплату услуг по подготовке, подаче заявки и делопроизводству;
- софинансирование транспортировки продукции, предназначенной для экспорта на внешние рынки. Расходы ЦПЭ составляют не более 80% затрат на оказание услуги;
- проведение в очном формате экспортных бесплатных образовательных семинаров «Жизненный цикл экспортного проекта»;
- реализацию бесплатной акселерационной программы «Экспортный форсаж».

софинансирования оформления сертификата происхождения товара формы СТ-1. Для облегчения финансовой нагрузки предпринимателей для получения такого сертификата Центр «Мой Бизнес» принимает заявки на оплату 90% затрат на экспертизу.

Взаимодействие с Фондом развития промышленности

В подкомиссию по развитию импортозамещения, осуществляющей деятельность в рамках Штаба по обеспечению социально-экономической стабильности в Тульской области, входит Фонд развития промышленности. Одной из его приоритетных задач является предоставление льготных займов промышленным предприятиям региона на реализацию проектов, направленных на разработку и внедрение перспективных технологий и создание высококачественной продукции с экспортным потенциалом. На базе Фонда создан Центр компетенций по импортозамещению. Принцип его работы заключается в построении кооперационных цепочек поставок замещающей продукции внутри региона, страны и зарубежом. Так, для предприятий, которым необходимо заменить зарубежные компоненты, осуществляется подбор компаний, способных предложить свои варианты продукции для решения этого вопроса.

«Уже более 100 предприятий обратились за поддержкой в Центр импортозамещения. И для каждого из них мы подбираем индивидуальные решения», – отметил директор Фонда развития промышленности Дмитрий Пронин.

По его словам, Фонд сохраняет все действующие условия льготного финансирования и увеличивает количество программ по поддержке импортозамещения в Тульской области.

По всем позициям Центр импортозамещения работает с региональными производителями, российскими площадками, в том числе, Биржей импортозамещения, созданной на базе Государственной информационной системы промышленности, Российским экспортным центром, Торговыми представительствами в различных странах, зарубежными компаниями-партнерами.

О своем опыте обращения в Центр поддержки экспорта рассказал директор ООО «Профлекс» Илья Фокин. Компания производит термоусадочную этикетку для разного вида продукции. В условиях



санкционных ограничений организация столкнулась с рядом сложностей.

«В связи с текущей обстановкой наша компания столкнулась с проблемой импорта сырья из Финляндии, Польши, Италии и Германии. Мы обратились в Центр поддержки экспорта, с которым сотрудничаем в рамках поиска иностранного покупателя для экспорта своей продукции. Представители Центра проанализировали все наши запросы и помогли найти альтернативные решения. Мы тесно стали взаимодействовать с представителями бизнеса из Китая и Ирана для поставки нам нужного сырья.»

Кроме того, нам помог Фонд развития промышленности. Нам предложили перенастроить схемы логистики и направлять сырье через партнера из Австрии. Сейчас с логистикой проблем нет.

Также мы хотели наладить экспорт продукции. Так как у нас не было опыта в этом вопросе, мы не знали с чего начать. Специалисты помогли составить всю необходимую документацию и оказали качественную поддержку. Сейчас с этим у компании никаких проблем нет.



Что касается импорта, ситуация пока сложная, каждый раз возникают нюансы. Но, уверен, мы найдем оптимальные варианты их решения.

Хочу поблагодарить ЦПЭ за оперативное решение наших вопросов. При необходимости буду снова обращаться к специалистам Центра».

Мощная образовательная программа

За 2021 год на базе регионального ЦПЭ было организовано 10 экспортных семинаров программы «Жизненный цикл экспортного проекта», разработанной Школой экспорта РЭЦ. Это лицензированная образовательная организация, основным направлением которой является передача необходимых знаний о всех аспектах экспортной деятельности. Предложенные семинары не только дают участникам все необходимые знания, но и позволяют их отработать на практике путем решения различных задач и кейсов.

За прошлый год в экспортных семинарах приняло участие 64 региональные компании.

В ходе семинаров участники получили полезную и качественную информацию, которая практически поможет экспортерам на различных этапах проекта. Также предприниматели получили ответы на вопросы выбора зарубежного рынка, поиска покупателя, подготовки товаров к выходу на международный рынок, узнали об этапах осуществления внешнеторговой сделки, моделях и возможностях интернет-продаж, мерах существования государственной поддержки и возможностях ее получения. По итогам каждого семинара слушателям вручили индивидуальные сертификаты об участии.

«Программа экспортных семинаров – это курсы повышения квалификации для представителей малого и среднего бизнеса, заинтересованных в развитии экспортного потенциала предприятий. Модульная система из 10 тем позволяет предпринимателю освоить как весь курс, так и отдельные темы. Занятия проводят аттестованные региональные и федеральные тренеры Школы экспорта РЭЦ», – рассказала руководитель регионального Центра поддержки экспорта Дарья Медведева.

Экспортные семинары организованы в очном формате бизнес-тренингов и проходят в Туле в Центре «Мой бизнес».

В апреле состоялось проведение одного из семинаров «Основы экспортной деятельности». В рамках его программы предпринимателям рассказали о разработке плана будущего экспортного проекта: от выбора рынка и поиска покупателей до особенностей валютных платежей и получения господдержки. Экспортеры получили информацию о поэтапном анализе жизненного цикла проекта, алгоритме оценки готовности предприятия к реализации экспортной деятельности, порядке проверки надежности зарубежного контрагента, а также полезные онлайн-источники информации. После успешного



прохождения семинара участники получили сертификат, а также печатный и электронный раздаточный материал.

Экспортный акселератор представляет собой целую систему образовательных, финансовых и нефинансовых мер, направленных на поддержку и ускоренное развитие экспортной деятельности организаций.

Одна из акселерационных программ, которая организована на базе регионального Центра поддержки экспорта, – «Экспортный форсаж». В первом потоке в ней приняли участие 10 экспортно ориентированных предприятий Тульской области самых разных направлений производства.

Благодаря подписанному трехстороннему соглашению между региональным правительством, Школой экспорта РЭЦ и Российским экспортным центром обучение в программе является совершенно бесплатным. Структура программы включает в себя 6 информационных модулей. Совместно с экспертами и наставниками участники изучили вопросы маркетинга и финансов, научились искать бизнес-партнеров и грамотно вести переговоры. Актуальность и востребованность программы состоит и в том, что уже в рамках обучения предприниматели составили «дорожную карту» по продвижению своей продукции за рубеж. Кроме

того, у участников была возможность включиться в экспортную деятельность уже в процессе прохождения модулей.

Выпуск первого потока уже состоялся, в планах – запуск второго в этом году.

Образовательная программа Центра поддержки экспорта позволяет экспортерам овладеть лучшими практиками от ведущих экспертов. Она включает в себя не только бесплатные обучающие семинары и «Экспортный форсаж», а также другие акселераторы: курс «Экспортеры 2.0», организованный совместно с МШУ «Сколково», «Go Global», разработанная для IT-компаний. (В рамках участия в двух последних программах ЦПЭ финансирует 80% стоимости).

Так, тульская IT-компания ООО «КЛИКХЕЛП» приняла участие в акселерационной программе фонда развития интернет-инициатив «Go Global». Организация занимается разработкой облачной платформы технической документации мирового класса для российского и международного рынков. В ее продуктах заинтересованы отечественные и зарубежные университеты, производители софта, дронов, медицинского оборудования. Участие в программе акселератора позволило компании увеличить экспортные продажи на сумму более 52 тысяч долларов США.

ЗА ВСЕМИ АКТУАЛЬНЫМИ НОВОСТЯМИ

СЛЕДИТЕ НА САЙТЕ: EXPORT71.RU.

ЧТОБЫ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В ЛЮБОМ

ИЗ АКСЕЛЕРАТОРОВ, НЕОБХОДИМО

ПОДАТЬ ЗАЯВКУ ИЛИ ОБРАТИТЬСЯ В

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦПЭ ПО ТЕЛЕФОНУ

8 (4872) 28-98-33

мойбизнес
продвижение на экспорт
Тульская область



**РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР**

ЭКСПАР
РОСЭКСИМБАНК

📍 Г. ТУЛА, УЛ. КИРОВА,
Д. 135, КОРП. 1, ОФ. 426
🌐 EXPORT71.RU

📞 TULAEXPORT71
📧 T.ME/TULAEXPORT71
☎ 8 (4872) 25-98-33