ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование | Содержание |
| 1 | Описание услуг |
| 1.1 | Оказываемые услуги | 1. Содействие СМСП в формировании или актуализации коммерческого предложения под целевые рынки и категории товаров (работ, услуг) включая перевод на английский язык и (или) на язык потенциальных иностранных покупателей.
2. Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей для СМСП, осуществляющего или планирующего осуществлять экспортную деятельность, и формирование списков потенциальных иностранных покупателей, включая контактные данные (имя ответственного сотрудника иностранного хозяйствующего субъекта, телефон, адрес электронной почты), в том числе с использованием базы данных иностранных покупателей;
3. Сопровождение переговорного процесса, включая ведение коммерческой корреспонденции, первичные телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи, содействие в проведении деловых переговоров, включая последовательный перевод.
 |
| 1.2 | Цель оказания услуг | Реализация продукции собственного производства  |
| 1.3 | Наименование экспортно ориентированного СМСП Получателя поддержки (Заказчик) | ООО «Белёвская пастила» |
| 1.4 | Вид деятельности экспортно ориентированного СМСП Получателя поддержки (по ОКВЭД2, расшифровка) | Переработка и консервирование фруктов и овощей (10.3) |
| 1.5 | Требования к Исполнителю | 1. *Опыт оказания услуг по поиску потенциальных иностранных покупателей в КНР для не менее 10-ти компаний (подтверждается копиями договоров (не менее 2-х) с приложением актов оказанных услуг к ним в количестве не менее 2 шт. для не менее 10 СМСП);*
2. *Наличие не менее одного из следующих специальных ОКВЭД: 70.22, 73.20, 74.30.*
3. *Предоставление рекомендательных писем в адрес исполнителя (1 и более) за поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей;*
4. *Подтверждение квалификации сотрудников:*

*документы о профильном образовании (диплом о вшо, послевузовском образовании) / договоров ГПХ/выписок из трудовых книжек* |
| 1.6 | Срок оказания услуг | *Не позднее 15.12.2021* |
| 2 | Состав оказываемых услуг |
|  | * 1. Формирование коммерческого предложения на китайском языке
	2. Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей в КНР включает в себя формирование списков потенциальных иностранных покупателей (не менее 20 проинформированных потенциальных иностранных покупателей о Получателе поддержки и его продукции с результатами обратной связи; не менее 5 заинтересованных организаций с результатами переговоров.)
	3. Сопровождение переговорного процесса с потенциальными покупателями из КНР включает в себя ведение коммерческой корреспонденции, проведение не менее 3-х телефонных переговоров и /или переговоров с использованием видео-конференц-связи с участием Получателя поддержки.
 |
| 3 | Требования к оказанию услуг |
|  | 3.1Коммерческое предложение должно содержать в том числе следующую информацию:- краткое описание экспортируемых товаров (работ, услуг) с указанием ключевых количественных, качественных, технических характеристик;- цену экспортной поставки на единицу товара (работы, услуги);- возможные объемы поставок, периодичность и сроки отгрузок партий продукции (сроки выполнения работ, оказания услуг), наличие складских запасов, приближенных к местоположению покупателя;- возможные условия расчетов (возможность предоставления отсрочки платежа, предпочитаемые формы расчетов и другое);- условия постпродажного и гарантийного обслуживания;- иные условия поставки товаров (выполнения работ, оказания услуг), которые влияют на стоимость (территориальное расположение заводов и (или) складов, откуда может проводиться отгрузка товара, сроки доставки, выполнения работ);- наличие международных сертификатов соответствия на продукцию и (или) производственный процесс;- контактную информацию.3.2.Результатом оказания услуг являются список проинформированных потенциальных иностранных покупателей с полученной обратной связью, список заинтересованных организаций с результатами переговоров, включая информацию о проведенных телефонных переговорах и/или переговоров с использованием видео-конференц-связи с участием Получателя поддержки.*Дата и время проведения переговоров согласовываются с Получателем поддержки и Центром поддержки экспорта в любой доступной форме. Для участия в переговорном процессе может быть приглашен сотрудник Центра поддержки экспорта.**Исполнитель обязуется предоставлять промежуточные отчеты о проделанной работе по устному запросу Центра поддержки экспорта.*  |
| 4 | Требования к составу и оформлению отчётной документации по оказываемым услугам |
| 4.1 | Вид отчетной документации по оказываемым услугам | - акт оказанных услуг- отчет по форме в Приложении 1 к техническому заданию включая списки иностранных покупателей- коммерческое предложение |
| 4.2 | Состав отчетной документации по оказываемым услугам | Списки потенциальных иностранных покупателей включают в себя контактные данные (имя ответственного сотрудника иностранного хозяйствующего субъекта, телефон, адрес электронной почты). |
| 5 | Требования к передаче отчётной документации по оказываемым услугам |
| 5.1 | Количество передаваемых экземпляров отчётной документации по оказываемым услугам | В бумажном варианте: - в 2 (двух) экземплярах: один – для Получателя поддержки, один – для Центра поддержки экспорта.В электронном виде:- в 2 (двух) экземплярах: один – для Получателя поддержки, один – для Центра поддержки экспорта, в формате MS Word. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Руководитель |  | / | / |
|  | (должность) | (подпись)М.П. | (ФИО) |

Приложение №1 к Техническому заданию

к \_\_\_\_\_\_ № \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_от «\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_2021 г.

 **НА БЛАНКЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

**Отчёт по оказанным услугам в рамках Договора № \_\_\_\_\_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_\_\_\_года, заключенного между (***Исполнитель)***,** *(Получатель поддержки)* **и Центром поддержки экспорта**

**(***Исполнитель)*настоящим сообщает, что в рамках **Договора\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**, в соответствии с Техническим заданием была проведена работа по поиску и подбору потенциальных иностранных покупателей для СМСП, осуществляющего или планирующего осуществлять экспортную деятельность, и формирование списков потенциальных иностранных покупателей, включая контактные данные (имя ответственного сотрудника иностранного хозяйствующего субъекта, телефон, адрес электронной почты), в том числе с использованием базы данных иностранных покупателей, сопровождение переговорного процесса, включая ведение коммерческой корреспонденции, первичные телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи, содействие в проведении деловых переговоров, включая последовательный перевод *для* (*Получатель поддержки).*

Продукцией/услугами Получателя поддержки. является: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

В ходе выполнения проекта были проведены следующие виды работ:

1. Запрошены информационные и ценовые материалы у компании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

*-*ссылка на официальный сайт *(при наличии)*

*-*описание товара *(область применения, состав) (при наличии)*

*-*прайс лист *(при наличии)*

*-* презентационные материалы *(при наличии)*

Список потенциальных иностранных покупателей (не менее 20 проинформированных потенциальных иностранных покупателей о Получателе поддержки и его продукции с результатами обратной связи;

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование потенциального иностранного покупателя, выразившего заинтересованность в сотрудничестве | Контакты (адрес, телефон, электронная почта) | ФИО и должность контактного лица и лица, принимающего решения | Сфера деятельности | Результат первичных переговоров |
| 1 |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |  |
| 6 |  |  |  |  |  |
| 7 |  |  |  |  |  |
| 8 |  |  |  |  |  |
| 9 |  |  |  |  |  |
| 10 |  |  |  |  |  |

Список потенциальных иностранных покупателей (не менее 5 заинтересованных организаций с результатами переговоров)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование потенциального иностранного покупателя, выразившего заинтересованность в сотрудничестве | Контакты (адрес, телефон, электронная почта) | ФИО и должность контактного лица и лица, принимающего решения | Сфера деятельности | Результат переговоров |
|  |  *Страна:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |
| **1** |  |  |  |  |   |
| *Страна:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |
| **2** |  |  |  |  | . |
| *Страна :\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |
| **3** |  |  |  |  |  |
| *Страна :\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |
| **4** |  |  |  |  |  |  |
| *Страна :\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |  |
| **5** |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

Список потенциальных иностранных покупателей (не менее 3-х телефонных переговоров и /или переговоров с использованием видео-конференц-связи с участием Получателя поддержки.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Наименование потенциального иностранного покупателя, выразившего заинтересованность в сотрудничестве | Контакты (адрес, телефон, электронная почта) | ФИО и должность контактного лица и лица, принимающего решения | Сфера деятельности | Результат переговоров |
|  | *Страна:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |
| **1** |  |  |  |  |   |
| ***Скриншот проведенных переговоров в формате ВКС/телефонных переговоров*** |
| *СКРИНШОТ* |
| *Страна:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_* |
| **2** |  |  |  |  | . |
| ***Скриншот проведенных переговоров в формате ВКС/телефонных переговоров*** |
| *СКРИНШОТ* |

|  |
| --- |
| ИСПОЛНИТЕЛЬ**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»** |
| \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/ ФИО/МП |