

**ПРЕЗИДЕНТСКАЯ
АКАДЕМИЯ**

ЭКСПОРТНЫЙ МАРШРУТ. СТАРТ

Программа для компаний,
которые ранее не экспортировали,
но хотят осваивать внешние рынки

Старт 26 октября 2026

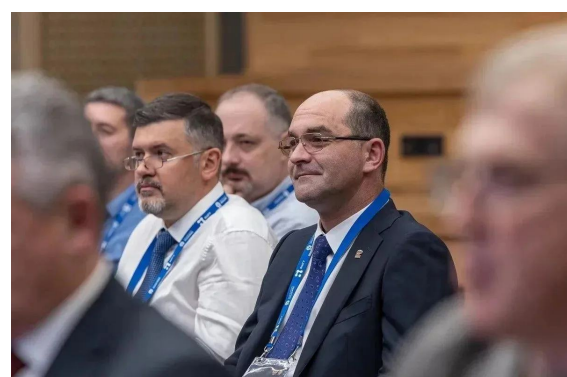
ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

Участие финансирует Центр поддержки
экспорта вашего региона

ПРИХОДИТЕ С ПРОДУКТОМ И ЖЕЛАНИЕМ ЭКСПОРТИРОВАТЬ — УХОДИТЕ С ЭКСПОРТНОЙ СТРАТЕГИЕЙ И ПОШАГОВЫМ ПЛАНом ДЕЙСТВИЙ НА ЦЕЛЕВОМ РЫНКЕ

Программа охватывает весь экспортный путь — от анализа конкурентной среды и выбора целевого рынка до маркетингового продвижения, просчёта рентабельности и таможенного оформления.

Вы уходите не с конспектом, а с планом: рынок, цена, канал продаж, документы, первый контракт.



ФОКУС ПРОГРАММЫ — НА СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ, СНГ И ЕАЭС+

ПОЧЕМУ ИМЕННО ЭТИ НАПРАВЛЕНИЯ?

Единое экономическое пространство стран ЕАЭС

Ведение бизнеса подчинено схожим правилам, знание которых открывает возможность расширить рынок более чем на 40 миллионов человек.

Нет языкового барьера

Все переговоры ведутся на русском языке. Не нужно искать переводчика, можно самостоятельно изучать документы и не бояться двояких формулировок.

Понятные таможенные процедуры

Особые режимы таможенного оформления, зелёные коридоры и автоматизация предварительного декларирования делают прохождение границ будничной процедурой, а не головной болью.

Логистическая доступность

Товары стран-участниц ЕАЭС свободно перемещаются между государствами, а единое транспортное пространство даёт возможность доставки грузов в оптимальные сроки.

ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ И АКАДЕМИИ

Более 7 лет – опыт команды в реализации экспортных образовательных проектов, обучено более 900 компаний малого и среднего бизнеса

Более 138 действующих в Академии международных соглашений

Налажено долгосрочное партнёрство **с 34 странами**

Более 110 международных партнеров



ПОЧЕМУ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРОДАЖИ СТОИТ НАЧИНАТЬ С ПРОГРАММОЙ «ЭКСПОРТНЫЙ МАРШРУТ. СТАРТ»?

Предлагаем простые решения

Наша задача — помочь предпринимателям получить первый опыт на международном рынке и укрепить уверенность в своих силах.

Помогаем прокладывать путь от идеи к сделке

Программа выстроена как пошаговое руководство от нуля до первого заключённого контракта.

Учим самостоятельно управлять экспортом

После прохождения программы вы сможете свободно выстраивать международные продажи и масштабировать свой бизнес.

Вместе разрабатываем экспортную стратегию для вашего бизнеса

Во время обучения вы разрабатываете план действий исключительно для своего бизнеса и не тратите время на «тренировочные» шаблонные решения.

Формируем профессиональное сообщество

Представители разных направлений бизнеса на программе становятся партнёрами, которые вместе выстраивают путь в экспорт. После трёх месяцев обучения сложившиеся связи не разрываются, а продолжают в других форматах обмена опытом.

Поддерживаем после завершения программы

Обучение завершится, а ваш экспортный путь только начнётся, поэтому эксперты останутся на связи и не дадут оказаться один на один с трудностями.

ЧТО ВАС ЖДЁТ ВО ВРЕМЯ ОБУЧЕНИЯ?

ЭКСПЕРТНЫЙ БЛОК

На лекциях и мастер-классах ведущие эксперты расскажут, как избежать ошибок начинающих экспортёров, а успешные решения разберут на кейсах российских и международных практиков.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ БЛОК

Вы узнаете, как развивать лидерство, выстраивать командную работу и принимать решения. Также преподаватели-практики научат управлять изменениями и познакомят с инструментами, способными кризисы превратить в возможности.

ПРОЕКТНЫЙ БЛОК

Вы разработаете индивидуальную стратегию вывода на экспорт продукции именно своей компании.

ВСТРЕЧИ С ДИСТРИБЬЮТОРАМИ И ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ МЕСТНЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛОЩАДОК

Встречи с дистрибьюторами из стран ближнего зарубежья очно и онлайн обеспечат широкую партнёрскую сеть контактов и реальную продажу, а представители электронных торговых площадок дадут советы и поделятся нюансами электронной торговли.

ВДОХНОВЛЯЮЩИЕ ВСТРЕЧИ

Диалоги с выдающимися бизнесменами, деятелями искусства, науки и спорта помогут посмотреть на бизнес как на отражение культурного кода страны. Где находить вдохновение и силы для новых шагов, расскажут те, кто не понаслышке знает, как справляться с трудностями.

НЕТВОРКИНГ

Динамичный режим обучения поможет быстро сформировать профессиональные связи и построить бизнес-сообщество. Индивидуальный и групповой форматы обучения — способ обменяться опытом и подслушать успешные решения коллег.



КАК ПРОГРАММА ИЗМЕНИТ ВАШ БИЗНЕС?

«ЭКСПОРТНЫЙ МАРШРУТ. СТАРТ» — НЕ ПРОСТО НАБОР ПОЛЕЗНЫХ СОВЕТОВ, КАЖДЫЙ УЧАСТНИК ПРОГРАММЫ СМОЖЕТ ПОДОЙТИ К ФИНАЛЬНОЙ ТОЧКЕ С ИЗМЕРЯЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ:



В компании
выстроятся процессы
для самостоятельного
развития международной
торговли



Будет разработана
подробная экспортная
стратегия с пошаговым
планом действий



Сформируется
устойчивая база для
заключения первых
экспортных контрактов
и запуска поставок



Наладятся
торговые отношения
с дружественными
странами

ТЕМЫ МОДУЛЕЙ ПРОГРАММЫ

МОДУЛЬ 1



26 — 29 ОКТЯБРЯ

АНАЛИЗ РЫНКОВ СНГ И ПРОДУКТ

- Выбор целевой страны
- Эконом-географическая характеристика стран СНГ
- Исследование экспортных рынков: виды, способы, инструменты. Источники данных. Применение ИИ
- Экспорт МСП как элемент государственной политики

МОДУЛЬ 2



23 — 26 НОЯБРЯ

ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКСПОРТНЫХ ПРОЦЕССОВ

- Каналы продаж
- Контрактная база
- Контакты и процесс продаж
- Экспортный маркетинг
- Инструменты продвижения
- Таможенное оформление и сертификация
- Экономика экспорта: юнит-экономика экспортных контрактов
- Переговоры

МОДУЛЬ 3



21 — 24 ДЕКАБРЯ

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ БИЗНЕС МОДЕЛЬ

- Организация команды
- Построение бизнес-модели: организационная и бизнес-модель
- Экономика экспорта: финансовая модель
- Трансграничные платежи
- Эффективная презентация (проекта)

СТОИМОСТЬ И ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ОБУЧЕНИЯ

Стоимость

500 000 ₽

за участника, финансируется
100 % за средства ЦПЭ

Продолжительность программы

**3 МОДУЛЯ ПО 4 ДНЯ
ОБУЧЕНИЯ / 3 МЕСЯЦА**

Место проведения

**МОСКВА,
РАНХиГС**



Спецпредложение
для команды —
на второго и последующих
представителей компании
скидка 20%

КАК ПОПАСТЬ НА ПРОГРАММУ

ЭКСПОРТ НАЧИНАЕТСЯ СО СТРЕМЛЕНИЯ ДОБИВАТЬСЯ БОЛЬШЕГО.
МОТИВАЦИЯ — ПЕРВЫЙ ШАГ К УСПЕХУ, ПОЭТОМУ НА ПРОГРАММЕ
ПРОХОДЯТ ОБУЧЕНИЕ ТОЛЬКО ЗАИНТЕРЕСОВАННЫЕ КОМПАНИИ

ШАГ 1

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

ШАГ 2

ПРОЙТИ ИНТЕРВЬЮ



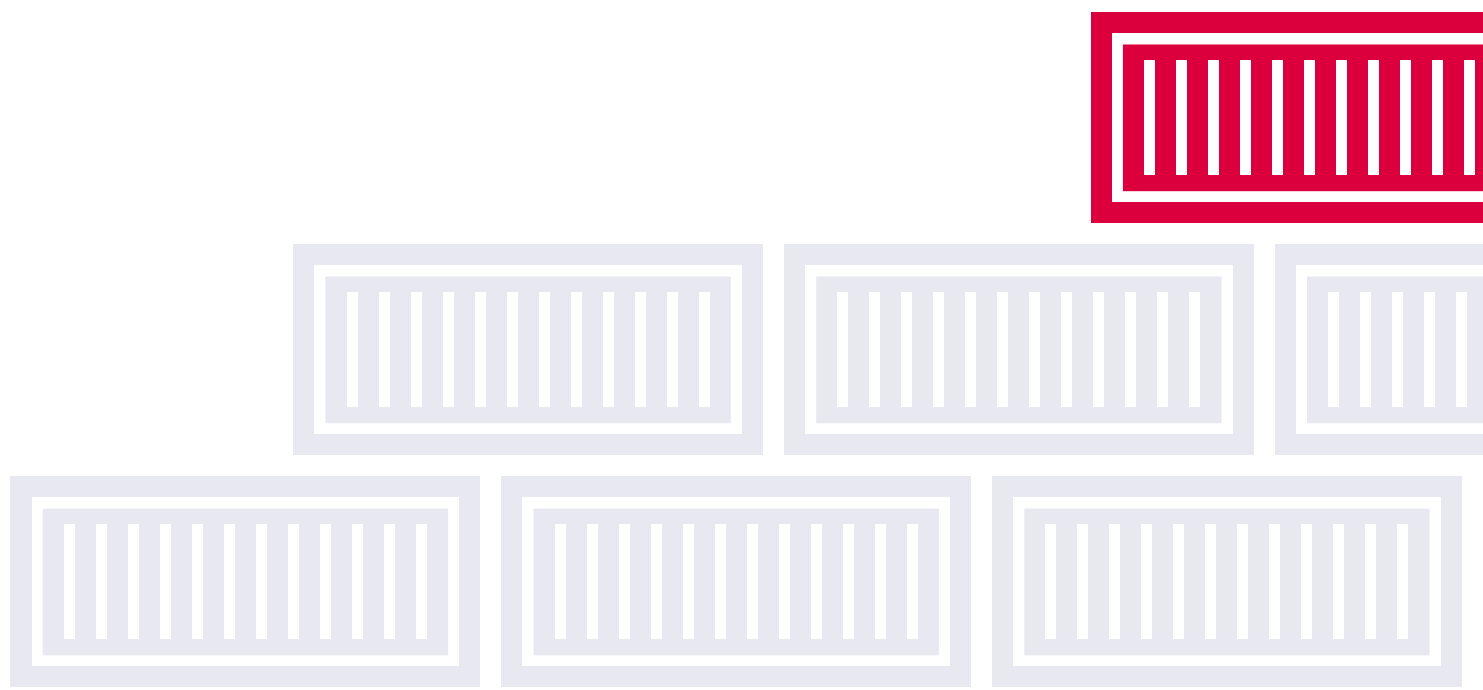
Оставляйте заявку и начинайте
осваивать рынки ближнего
зарубежья вместе с программой
«Экспортный маршрут. Старт»

КОМУ ПОДОЙДЁТ ПРОГРАММА?

**«ЭКСПОРТНЫЙ МАРШРУТ. СТАРТ» —
СПОСОБ ПО-НОВОМУ ВЗГЛЯНУТЬ НА БИЗНЕС**

ПРОГРАММА ПОМОЖЕТ СТАТЬ УВЕРЕННЫМ ЭКСПОРТЁРОМ, ЕСЛИ:

- компания никогда ранее не экспортировала;
- выручка компании от 30 млн рублей;
- в программе готов принимать участие лично собственник, генеральный или коммерческий директор;
- компания готова инвестировать в развитие экспорта от 1 млн рублей или выделить одного штатного сотрудника на экспортное направление.



СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ



ИРИНА МИРОНОВА

ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ

+7 (985) 111-05-29

mironova-ia@ranepa.ru

ОСТАВЬТЕ ЗАЯВКУ

Отсканируйте QR-код



Или перейдите [по ссылке](#)