

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

№	Наименование	Описание услуги	
1.1	Оказываемые услуги	Состояние в поиске и подборе потенциальных иностранных покупателей по запросу субъекта малого и среднего предпринимательства США	
1.2	Цель оказания услуги	Реализация продукции собственного производства в Италию, Францию,	
1.3	Наименование экспортно ориентированного СМСП (заказчик)	ИП Глазунова Алина Андреевна	
1.4	Вид деятельности экспортно ориентированного СМСП (получателя поддержки)	Производство прочих металлических изделий, не включенных в другие пе- речни. (Виктория)	
1.5	Требования к исполнителю	1. Опыт оказания аналогичных услуг (подтверждается заверенными копиями договоров и актов оказанных услуг в количестве не менее 2 шт.). 2. Наличие не менее одного из следующих специальных ОКВЭД: 70.22, 73.20, 82.30.	
1.6	Срок оказания услуги	45 рабочих дней с даты заключения договора	
2	Состав оказываемых услуг		
3	<p>Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей (не менее 50) о Заказчике и его продукции; презентация Заказчика и его продукции;</p> <p>проверка интереса потенциальных иностранных покупателей;</p> <p>проведение первичных переговоров с целью выявления интереса и готовности вступить в предметные переговоры;</p> <p>настаивание связи с потенциальными иностранными покупателями (определение контактного лица и контактных данных);</p> <p>формирование списка потенциальных покупателей, проявивших готовность вступить в предметные переговоры (не менее 15 потенциальных покупателей);</p> <p>ведение коммерческой корреспонденции, телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи;</p> <p>содействие в проведении переговоров Заказчика с потенциальными покупателями по согласованию условий экспортного контракта;</p> <p>существенных условий экспортного контракта;</p> <p>- обеспечение заключения не менее 1 (одного) экспортного контракта.</p> <p><b>Требования к оказанию услуг</b></p> <p>Результатом оказания услуги являются перечень потенциальных иностранных покупателей, проявивших ин- терес и готовых вступить в предметные переговоры с Заказчиком, отчет о проведении переговоров, содей- ствие в проведении переговоров Заказчика с потенциальными покупателями по согласованию существенных условий экспортного контракта, а также обеспечение заключения не менее 1 (одного) экспортного кон- тракта.</p>		
4	<p><b>Требования к составу и оформлению отчётной документации по оказываемым услугам</b></p> <p>Вид отчётной документации по оказываемым услугам</p> <p>Список потенциальных иностранных покупателей, проявивших первич- ный интерес и готовых вступить в предметные переговоры (не менее 15 компаний);</p> <p>Листовенный отчет переговоров по каждому потенциальному иностран- ному покупателю;</p> <p>- Список всех проинформированных компаний (не менее 50 компаний).</p>		
4.1	<p>Состав отчётной документа- пии по оказываемым услугам</p> <p>Списки и отчет должны содержать следующие сведения:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Наименование компании,</li> <li>- Контакты,</li> <li>- Вид деятельности,</li> <li>- Липо, принимающее решение,</li> <li>- Результат переговоров,</li> <li>- Предложенная продукция,</li> <li>- Заинтересованная продукция или причина отсутствия интереса.</li> </ul> <p>Требования к оформлению отчётной документации по оказываемым услугам</p> <p>4.3</p>		<p>Требования к оформлению отчётной документации по оказываемым услугам</p> <p>В бумажном виде документы должны быть заверены подписью и печатью (при наличии) уполномоченного лица Исполнителя.</p>
5	<p><b>Требования к передаче отчётной документации по оказываемым услугам</b></p>		

Руководитель

(подпись)

(подпись)

М.П.

(ФИО)

1. Дарьялова Д.А.

ЗАКАЗЧИК:

5.1	Количество передаваемых экземпляров отчетной доку-ментации по оказываемым услугам	<p>В бумажном варианте:          - в 2 (двух) экземплярах: один – для Заказчика, один – для Фонда.          В электронном виде:          - в 2 (двух) экземплярах: один – для Заказчика, один – для Фонда, в форматах MS Word и PDF на электронных носителях CD-диск.</p>
-----	---	---