

ЭКСПОРТНАЯ ПОДДЕРЖКА: КАКИЕ УСЛУГИ ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ЦПЭ ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

В Тульской области более 400 экспортно ориентированных компаний, готовых для выстраивания новых партнёрских связей. Это значит, что местные производители могут не только обеспечить товарами внутренний рынок, но и продавать за рубежом. Правительство региона создает условия для расширения бизнеса за пределами Российской Федерации для малых, средних и крупных компаний. Тем самым помогает предпринимателям увеличивать прибыль, расширять производство, повышать узнаваемость тульской продукции в мире.



Региональный Центр поддержки экспорта (ЦПЭ) уже более 5 лет в режиме «одного окна» оказывает всестороннее содействие компаниям Тульской области при выходе на внешние рынки. Начинающие и действующие экспортёры могут воспользоваться необходимыми услугами государственной поддержки на каждом этапе экспортного проекта. Комплексные услуги состоят из базовых – обязательной части – и дополнительных, которые экспортер подбирает по своему усмотрению. Услуги предоставляются в условиях полного или частичного госфинансирования в рамках нацпроектов «Международная кооперация и экспорт» и «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Комплекс поддержки достаточно широк – от базового обучения основам экспорта до правовой экспертизы или полного сопровождения экспортного контракта. При обращении в ЦПЭ можно сертифицировать производимую продукцию по международным стандартам качества, зарегистрировать международный товарный знак и многое другое.

Центр поддержки экспорта регулярно организывает и финансирует участие экспортеров в международных выставках и бизнес-миссиях.

На выставках ЦПЭ обеспечивает оплату регистрационных сборов, аренду и застройку выставочных площадей, услуги переводчика и многое другое. Покрытие расходов – до 1,5 млн затрат на индивидуальный стенд за рубежом и до 750 тысяч рублей на выставке в России. Для участия необходимо заранее обратиться в Центр. Отбор участников осуществляется дважды в год. Тульский предприниматель с поддержкой ЦПЭ может участвовать по одному разу в год с индивидуальным и коллективным стендами.

В этом году с поддержкой ЦПЭ 36 компаний участвовали в 24 российских и зарубежных выставках, в том числе в Саудовской Аравии, Китае, Турции.



Алексей Агапов, финансовый директор ООО «Аврора»:

— Мы занимаемся производством и реализацией высококачественной детской одежды в России. Нашими партнерами также являются Белоруссия и Казахстан. В планах увеличить экспортные поставки в эти страны.

АЛЕКСЕЙ АГАПОВ

Финансовый директор ООО «Аврора»

С Центром поддержки экспорта Тульской области работаем более двух лет. Регулярно участвуем в международных выставках, на которых стенд, аренду, регистрационный взнос оплачивает ЦПЭ. Так, недавно ездили в Москву на международную выставку «СJF – Детская мода». Мы получили финансирование от ЦПЭ и арендовали площадь больше, чем могли себе позволить.

Я считаю, что участие в международных выставках — наиболее эффективный инструмент по продвижению товара за рубеж, предоставляемый ЦПЭ. Он позволяет напрямую

Услуги ЦПЭ:

- поиск иностранного покупателя;
- участие в международных бизнес-миссиях и выставках;
- содействие в международной сертификации;
- регистрация объектов интеллектуальной собственности;
- сопровождение экспортного контракта;
- содействие в транспортировке продукции;
- образовательные программы.

общаться с клиентами на данных площадках и добиваться результата. На выставках мы всегда находим желаемых заказчиков, успешно заключаем контракты. Планируем и дальше, в 2024 году, участвовать в выставках с поддержкой ЦПЭ. Будем делать все, чтобы ее получить.

Андрей Васькейкин, заместитель директора по внешнеэкономическим связям ООО «ТАИЗ»:



АНДРЕЙ ВАСЬКЕЙКИН

Заместитель директора по внешнеэкономическим связям ООО «ТАИЗ»

Завод держит курс на экспорт с начала 2000-х. Мы поставляли товар в Белоруссию, Латвию, Литву, Эстонию, Сирию, Ливию, Монголию, Турцию, на Кубу, Украину и во Вьетнам до 24 февраля 2022 года. Благодаря Центру мы перестроили экспортные направления и расширили географию продаж. На сегодняшний день прорабатываются возможности выхода на рынки Казахстана, Узбекистана, Киргизии, Туркменистана, Грузии, Армении и Азербайджана. Специалисты ЦПЭ регулярно проводят с нами встречи, рассказывают про меры господдержки. Так, наша компания заключила экспортный контракт и воспользовалась одной из услуг, благодаря которой ЦПЭ профинансировал 80% логистических затрат на транспортировку груза до границы РФ. Это выгодно, т. к. компания находится в центре России. «ТАИЗ» выбрал для себя самый перспективный курс — продвижение компании за рубежом, несмотря на санкции.

Также Центр продолжает активно сотрудничать с Торговыми представительствами РФ за рубежом. Одним из инструментов поддержки экспортеров является проведение онлайн-встреч в формате «Час с Торгпредом». На мероприятиях участники узнают об особенностях рынка интересующей страны, потребностях в определенных товарах и услугах, а также напрямую Торгпредству презентуют свой продукт и получают ценные рекомендации по его продвижению. Участие бесплатное.

ЦПЭ имеет статус оператора Школы экспорта Российского экспортного центра и реализует бесплатную образовательную программу семинаров «Жизненный цикл экспортного проекта». Семинары проходят очно в формате тренингов. Участники каждого из семинаров получают именной сертификат. Программа рассчитана на начинающих, действующих и потенциальных экспортеров. В следующем году запланирована новая серия бесплатных образовательных мероприятий, в том числе, запуск IV потока акселерационной программы «Экспортный форсаж». Цель данного акселератора – помочь производителю по ускоренной схеме выйти на новые экспортные рынки. Акселератор состоит из



ДАРЬА МЕДВЕДЕВА

Руководитель Центра поддержки экспорта Тульской области

адаптации к изменяющимся условиям рынка. Так, одной из востребованных мер господдержки является софинансирование расходов транспортировки до границы: до 80% расходов финансирует региональный ЦПЭ. На данный момент услугой воспользовались 4 компании. В процессе оказания данной услуги находятся еще несколько заявок».

6 образовательных двухдневных модулей и межмодульных периодов для индивидуальной работы с наставниками. Также ЦПЭ реализует ряд других интересных образовательных проектов, в которых Центр финансирует 80% стоимости участия: акселератор «Экспортеры 2.0» совместно с МШУ «Сколково» и акселератор ФРИИ Go Global для тульских IT-предпринимателей.

Как экспортеру получить услуги в Центре поддержки экспорта?

Для получения господдержки необходимо обратиться в Центр за бесплатной консультацией. Специалисты подберут оптимальный перечень услуг и подробно расскажут об условиях их оказания. Срок рассмотрения заявки – один рабочий день. При подписании соглашения на оказание комплексных услуг прорабатывается техническое задание. Также при обращении в наш Центр предприниматели могут получить нефинансовые и финансовые услуги Группы Российского экспортного центра. Финансовая поддержка может быть оказана в кредитной, страховой или гарантийной форме как для исполнения экспортерами обязательств по внешнеотраслевому контракту, так и для обеспечения оплаты поставки со стороны иностранного покупателя. Специалисты ЦПЭ расскажут об условиях получения поддержки, помогут составить заявку и проведут первичную проверку документов.

Для получения господдержки следует обратиться в ЦПЭ лично, по телефону +7 (4872) 25-98-33 или оставив отклик на сайте export71.ru. Наш адрес: г. Тула, ул. Кирова, 135 к.1, оф. 426, Центр «Мой бизнес».



**По поручению
Алексея Дюмина в
регионе создаются
условия для**

**масштабирования бизнеса за
пределами Российской Федерации.**

**Благодаря широкому спектру мер
господдержки федерального и
регионального уровней тульскому**

**бизнесу доступны инструменты,
необходимые для запуска
и расширения своего дела,**

Г. ТУЛА, УЛ. КИРОВА,
Д. 135, КОРП. 1, ОФ. 426

EXPORT71.RU

TULAEXPORT71
T.ME/TULAEXPORT71
8 (4872) 25-98-33

мойбизнес
продвижение на экспорт
Тульская область

РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР