ПРОЕКТ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № п/п | Наименование | Содержание |
| 1 | Описание услуг |
| 1.1 | Оказываемые услуги | Содействие в поиске и подборе потенциальных иностранных покупателей по запросу субъекта малого и среднего предпринимательства |
| 1.2 | Цель оказания услуг | Реализация услуг и продукции собственного производства в Дании (информация о продукции на сайте http://www.pelrus.ru) |
| 1.3 | Наименование экспортно ориентированного СМСП Получателя поддержки (Заказчик) | ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ПАЛ ИНДАСТРИЗ РУС" |
| 1.4 | Вид деятельности экспортно ориентированного СМСП Получателя поддержки (по ОКВЭД2, расшифровка) | Торговля оптовая машинами, оборудованием и инструментами сельского хозяйства (46.61) |
| 1.5 | Требования к Исполнителю | 1. Опыт оказания услуг по поиску потенциальных иностранных покупателей (подтверждается копиями договоров с приложением актов оказанных услуг к ним в количестве не менее 2-х шт.).
2. Наличие не менее одного из следующих специальных ОКВЭД: 70.22, 73.20, 82.30.
 |
| 1.6 | Срок оказания услуг | До 25.03.2021 |
| 2 | Состав оказываемых услуг |
|  | Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей в Дании включает: - проверка интереса потенциальных иностранных покупателей (проведение первичных переговоров с задачей выявить первичный интерес и готовность вступить в предметные переговоры (не менее 5 потенциальных покупателей);- налаживание связи с потенциальными иностранными покупателями (определение контактного лица и лица, принимающего решение, фиксация контактной информации и предпочитаемого способа связи);- ведение коммерческой корреспонденции, телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видеоконференцсвязи;-проведение переговоров Заказчика с потенциальными покупателями из Дании (проведение не менее 3 переговоров в формате видеоконференцсвязи с не менее 3 потенциальными покупателями из Дании) - проведение переговоров по согласованию существенных условий экспортного контракта (при необходимости) |
| 3 | Требования к оказанию услуг |
|  | Результатом оказания услуг являются перечень потенциальных иностранных покупателей, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры с Заказчиком, вместе с отчетом о проведении переговоров с использованием видеоконференцсвязи и результатами переговоров, содействие в проведении переговоров Заказчика по согласованию существенных условий экспортного контракта с покупателем из Дании.*Дата и время проведения переговоров в формате видеоконференцсвязи согласовываются с Заказчиком и Фондом в любой доступной форме. Для участия в переговорном процессе должен быть приглашен сотрудник Центра поддержки экспорта Фонда.**Исполнитель обязуется предоставлять промежуточные отчеты о проделанной работе по устному запросу Фонда.*  |
| 4 | Требования к составу и оформлению отчётной документации по оказываемым услугам |
| 4.1 | Вид и состав отчетной документации по оказываемым услугам | - акт оказанных услуг- отчёт по оказанным услугам (включая перечень потенциальных иностранных покупателей, проявивших интерес и готовых вступить в предметные переговоры (не менее 55 потенциальных покупателей), и отчет о проведении переговоров с результатами переговоров) по форме, утвержденной приложением к техническому заданию. |
| 4.2 | Требования к оформлению отчётной документации по оказываемым услугам | Документы должны быть заверены подписью и печатью (при наличии) уполномоченного лица Исполнителя.  |
| 5 | Требования к передаче отчётной документации по оказываемым услугам |
| 5.1 | Количество передаваемых экземпляров отчётной документации по оказываемым услугам | В бумажном варианте: - в 2 (двух) экземплярах: один – для Заказчика, один – для Фонда.В электронном виде:- в 2 (двух) экземплярах: один – для Заказчика, один – для Фонда, в формате MS Word. |