



мойбизнес
продвижение на экспорт
Тульская область



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ЭКАР
РОСЭКСИМБАНК

НАЦИОНАЛЬНЫЕ
ПРОЕКТЫ
РОССИИ
МЕЖДУНАРОДНАЯ
КООПЕРАЦИЯ И ЭКСПОРТ

НАЦИОНАЛЬНЫЕ
ПРОЕКТЫ
РОССИИ
МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО



НАВИГАТОР ЭКСПОРТЕРА

КОМПЛЕКСНАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА
ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО
БИЗНЕСА ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ



ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:

ПРОГРАММА ЭКСПОРТНЫХ СЕМИНАРОВ «Жизненный цикл экспортного проекта»



Основы
экспортной
деятельности



Правовые
аспекты
экспорта



Логистика
для экспортеров



Маркетинг
как часть
экспортного
проекта



Финансовые
инструменты
экспорта



Возможности
онлайн-экспорта



Эффективная деловая
коммуникация
для экспортеров



Документационное
сопровождение
экспорта



Налоги
в экспортной
деятельности



Таможенное
регулирование
экспорта

Регистрация **ОБЯЗАТЕЛЬНА** на сайте export71.ru

Центр поддержки экспорта (ЦПЭ) создан Правительством Тульской области с целью содействия по выходу малых и средних предпринимателей на внешние рынки, увеличения объема несырьевого неэнергетического экспорта региона в сегменте малого и среднего предпринимательства, реализации национальных проектов «Малое и среднее предпринимательство» и «Международная кооперация и экспорт». ЦПЭ оказывает малому и среднему бизнесу Тульской области комплекс услуг, направленных на запуск, развитие экспортной деятельности, наращивание экспортных поставок и вывод продукции (услуг) на новые зарубежные рынки при полном или частичном государственном финансировании.

Общие условия получения услуг ЦПЭ:

- Организация зарегистрирована на территории Тульской области;
- Организация внесена в реестр субъектов малого и среднего предпринимательства ФНС РФ;
- Организация не находится в стадии ликвидации и реорганизации.

Как получить комплекс услуг?



1. Консультация по мерам поддержки

При обращении в ЦПЭ специалисты подберут актуальные для компании услуги и расскажут об условиях их оказания



2. Подача заявки

Получатель поддержки заполняет заявку по официальной форме, размещенной на сайте, и направляет её в ЦПЭ



3. Рассмотрение заявки

Специалисты ЦПЭ рассматривают полученную заявку и в течение 1 рабочего дня сообщают о возможности предоставления услуги



4. Заключение соглашения

Подписание соглашения на оказание комплексной услуги ЦПЭ

КОМПЛЕКСНАЯ УСЛУГА ПО СОДЕЙСТВИЮ В ПОИСКЕ И ПОДБОРЕ ИНОСТРАННОГО ПОКУПАТЕЛЯ



Обязательные (базовые) услуги:

- Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей.



Дополнительные (на выбор) услуги:

- Формирование или актуализация коммерческого предложения;
- Сайт на иностранном языке (20% софинансирование);
- Подготовка и перевод презентационных и других материалов;
- Сопровождение переговорного процесса: ведение коммерческой корреспонденции, первичные телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи, последовательный перевод;
- Пересылка пробной продукции потенциальным покупателям.

КОМПЛЕКСНАЯ УСЛУГА ПО СОПРОВОЖДЕНИЮ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА



Обязательные (базовые) услуги:

- Содействие в подготовке проекта экспортного контракта или правовой экспертизы экспортного контракта.



Дополнительные (на выбор) услуги:

- Адаптация и перевод упаковки товара, перевод текста экспортного контракта, других материалов на язык иностранного покупателя;
- Содействие в проведении переговорного процесса с иностранным покупателем;
- Оформление документов в рамках прохождения таможенных процедур;
- Консультирование по вопросам налогообложения и соблюдения валютного регулирования и валютного контроля;
- Содействие в определении условий и расчета логистики экспортной поставки.

КОМПЛЕКСНАЯ УСЛУГА ПО ОРГАНИЗАЦИИ УЧАСТИЯ МСП В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ



Обязательные (базовые) услуги:

- Подбор международного отраслевого выставочно-ярмарочного мероприятия;
- Аренда и застройка выставочных площадей.



Дополнительные (на выбор) услуги:

- Формирование или актуализация коммерческого предложения;
- Подготовка презентационных материалов в электронном виде и их перевод на язык потенциальных иностранных покупателей;
- Сайт на иностранном языке (20% софинансирование);
- Подготовка сувенирной продукции с логотипами;
- Организация доставки выставочных образцов (не применяется для международных мероприятий, проводимых на территории РФ);
- Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей;
- Аренда площадей для обеспечения деловых мероприятий, включая аренду переговорного комплекса в рамках выставочно-ярмарочного мероприятия;
- Оплата регистрационных сборов;
- Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров в рамках выставочно-ярмарочного мероприятия, в том числе организация последовательного перевода;
- Трансфер от места прибытия в иностранное государство до места размещения и от места размещения к месту проведения мероприятия и обратно.

КОМПЛЕКСНАЯ УСЛУГА ПО ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ БИЗНЕС-МИССИЙ



Обязательные (базовые) услуги:

- Организация деловых переговоров с потенциальными иностранными покупателями в иностранном государстве.

Дополнительные (на выбор) услуги:

- Формирование или актуализация коммерческого предложения;
- Сайт на иностранном языке (20% софинансирование);
- Подготовка в электронном виде и перевод презентационных материалов на язык потенциальных иностранных покупателей;
- Подготовка сувенирной продукции с логотипами;
- Аренда помещения и оборудования для переговоров;
- Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров, в том числе последовательный перевод;
- Трансфер от места прибытия до места размещения и от места размещения к местам проведения мероприятий.



Для заметок:

КОМПЛЕКСНАЯ УСЛУГА ПО СОДЕЙСТВИЮ В РАЗМЕЩЕНИИ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭЛЕКТРОННЫХ ТОРГОВЫХ ПЛОЩАДКАХ



Обязательные (базовые) услуги:

- Подбор международной электронной торговой площадки;
- Регистрация и (или) продвижение на международной электронной торговой площадке (залог, абонентская плата, операционные расходы, консультационное сопровождение по вопросам функционирования точки присутствия), включая оплату услуг сервисной компании оператора за управление точкой присутствия и ее поддержку.



Дополнительные (на выбор) услуги:

- Адаптация и перевод информации, указанной на упаковке товара, других материалах, включая съемку продукта;
- Размещение и хранение продукции СМСП в местах временного хранения за рубежом не более 6 месяцев, площадью не более 100 кв.м.



Для заметок:

МАРКЕТИНГОВЫЕ И ПАТЕНТНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

- ✓ ЦПЭ предоставляет услуги по содействию в проведении индивидуальных маркетинговых или патентных исследований, включая разработку патентных ландшафтов и проведение патентной технологической разведки исследования иностранных рынков по запросу субъекта малого и среднего предпринимательства.
- ✓ Услуга предоставляется на условиях софинансирования. Расходы ЦПЭ составляют не более 80% затрат на оказание услуги.

СЕРТИФИКАЦИЯ

- ✓ Содействие в приведении продукции и (или) производственного процесса в соответствие с требованиями, предъявляемыми на внешних рынках для экспорта товаров (стандартизация, сертификация, необходимые разрешения), в случае если соответствие указанным требованиям является обязательным требованием законодательства страны экспорта или требованием иностранного контрагента, содержащимся в экспортном контракте.
- ✓ ЦПЭ оказывает услугу при наличии у СМСП заключенного экспортного контракта, для выполнения которого требуется сертификация.
- ✓ Услуга предоставляется на условиях софинансирования. Расходы ЦПЭ составляют не более 80% затрат на оказание услуги.

СОДЕЙСТВИЕ В ПРАВОВОЙ ОХРАНЕ ЗА ПРЕДЕЛАМИ ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

- ✓ ЦПЭ предоставляет услугу по содействию в обеспечении защиты и оформлении прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана за пределами территории РФ, в том числе услугу по содействию в получении комплекса работ (мероприятий), осуществляемых в целях регистрации на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности (изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, товарных знаков, наименований мест происхождения товаров и иных).
- ✓ Услуга предоставляется на условиях софинансирования. ЦПЭ оплачивает расходы на оплату пошлин в полном объеме и 70% расходов на оплату услуг по подготовке, подаче заявки и делопроизводству.

СОДЕЙСТВИЕ В ОРГАНИЗАЦИИ И ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ТРАНСПОРТИРОВКИ ПРОДУКЦИИ СМСП, ПРЕДНАЗНАЧЕННОЙ ДЛЯ ЭКСПОРТА НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

- ✓ Услуга включает содействие в организации и осуществлении транспортировки продукции, погрузочно-разгрузочных работ, перегрузки с одного транспорта на другой, сортировки, консолидации, разукрупнения, маркировки, паллетирования, переупаковки продукции СМСП на территории Российской Федерации в целях экспорта продукции на внешние рынки.
- ✓ Услуга предоставляется только при наличии заключенного экспортного контракта, предусматривающего обязанности СМСП по осуществлению транспортировки продукции иностранному покупателю.
- ✓ Расходы ЦПЭ составляют не более 80% затрат на оказание услуги.

ЭКСПОРТНЫЙ АКСЕЛЕРАТОР «ЭКСПОРТЁРЫ 2.0» СОВМЕСТНО С МШУ СКОЛКОВО



КЛЮЧЕВАЯ ЦЕННОСТЬ

Акселерационная программа «Экспортеры 2.0» нацелена на развитие экспортного потенциала компаний, чтобы предприниматели смогли расширить рынки сбыта, разработать дорожную карту и выйти на мировой уровень.

КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ПРОГРАММЫ

- Разработка программы для развития экспортного потенциала компании;
- Сопровождение участников программы экспертами-кураторами;
- Практические занятия: кейс-study, тренинги, предпринимательские мастерские;
- Обучение профессорами и экспертами с реальным опытом в международных продажах;
- Площадка для диалога и кооперации с ключевыми институтами развития;
- Диплом или сертификат установленного образца.



СКОЛКОВО
Московская школа управления



Критерии отбора в программу:

- Объем выручки более 100 млн рублей в год (средний за 3 предшествующих года);
- Доля международных продаж более 0,1% от общего объема выручки (за 3 предшествующих года);
- Личная готовность собственника/управляющего директора к участию в обучении;
- Не является сырьевой и торговой компанией;
- Участие в программе платное. ЦПЭ финансирует 80% стоимости.

АКСЕЛЕРАТОР ФРИИ ПРОГРАММА АКСЕЛЕРАЦИИ ДЛЯ ТУЛЬСКИХ IT-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ.



Эксперты и трекаеры программы помогут быстро нарастить международную экспертизу в вашей команде и запустить IT-продукт на глобальный рынок. А тем, кто уже продает за рубеж, — найти новых клиентов, сократить цикл сделки и усилить поток валютной выручки и прибыли.

Участие платное. ЦПЭ финансирует 80% стоимости. Отбор осуществляется на конкурсной основе.

АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА «ЭКСПОРТНЫЙ ФОРСАЖ»



КЛЮЧЕВАЯ ЦЕННОСТЬ

В рамках акселерационной программы «Экспортный форсаж» компания при поддержке наставников и трекеров разрабатывает план выхода на экспортные рынки (до трех для каждой компании). Программа состоит из 6 образовательных модулей, позволяющих предприятиям освоить методику формирования экспортного проекта и достижения определенных программой результатов. Включает комплекс услуг по информационно-консультационной поддержке предприятий участников. Образовательные модули проходят на базе ЦПЭ Тульской области.



КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ПРОГРАММЫ

- Интерактивный формат бизнес-тренингов + межмодульное сопровождение + нетворкинг;
 - 50% теории и 50% практики в рамках образовательных модулей;
 - Поддержка на всех этапах программы со стороны наставников и трекеров;
 - Участие в программе субсидируется в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»;
- Интегрированы все доступные меры государственной поддержки экспортеров.

Участие бесплатное. Предварительная регистрация обязательна.

ОНЛАЙН-МЕРОПРИЯТИЕ «ЧАС С ТОРГПРЕДОМ»

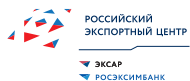


Дополнительный инструмент поддержки экспортирующих компаний в рамках национального проекта «Международная кооперация и экспорт». Участие в мероприятии позволяет бизнесу оперативно получить информацию обо всех изменениях рынков, презентовать свой продукт или услугу, получить адресную рекомендацию по выходу на рынок целевой страны.

Участие бесплатное. Предварительная регистрация обязательна. Расписание мероприятий на сайте export71.ru



мойбизнес
продвижение на экспорт
Тульская область



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСПАР
РОСЭКСПИМБАНК

НАЦИОНАЛЬНЫЕ
ПРОЕКТЫ
РОССИИ
МЕЖДУНАРОДНАЯ
КООПЕРАЦИЯ И ЭКСПОРТ

НАЦИОНАЛЬНЫЕ
ПРОЕКТЫ
РОССИИ
МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО



📍 300004, Россия, г. Тула, ул. Кирова, д.135, к.1, оф. 426
(Центр «Мой бизнес»)

☎ +7(4872) 259833

✉ info@export71.ru

Руководитель Центра поддержки экспорта
Тульской области
Медведева Дарья Николаевна

✉ medvedeva@export71.ru

☎ +7(4872) 259833 (доб. 140)

🌐 www.export71.ru

📶 tulaexport71

📍 @tulaexport71