

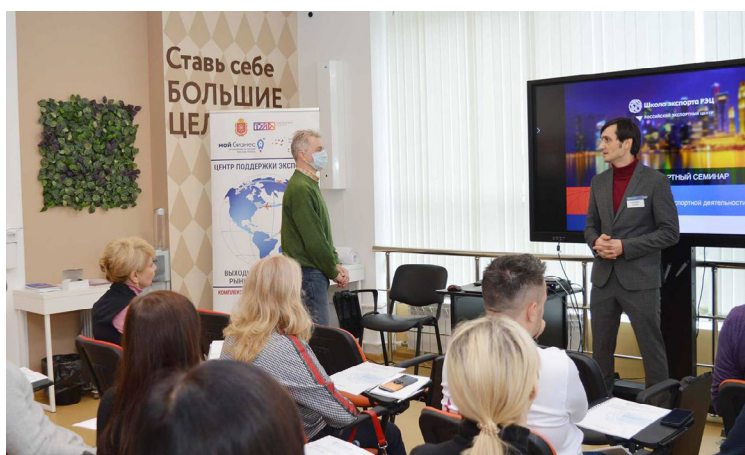
Хочу стать экспортером:

10 ступеней к выходу на новый уровень

Сложной и долгой дорогой видится для малого и среднего бизнеса выход на экспорт. Недостаток актуальной информации, нюансы в налоговом и таможенном законодательствах, особенности маркетинга в стране с другой культурой — это и многое другое может стать причиной отказа от сотрудничества с иностранными партнерами.

Наличие потенциальных партнеров в странах СНГ, в ближнем и дальнем зарубежье, но отсутствие опыта работы с ними, трудности с самостоятельным изучением и структурированием существенного объема информации – это то, что привело тульских предпринимателей в аудиторию регионального Центра поддержки экспорта, на базе которого стартовала серия обучающих семинаров

от Школы экспорта Российского экспортного центра (РЭЦ). В этом году двери Школы экспорта открылись 21 сентября. Найти пути к выходу на международные рынки легче, когда у предпринимателя есть проводники, готовые рассказать обо всех тонкостях внешней деятельности, оказать поддержку экспортноориентированным компаниям для выхода на новый уровень торговли.



**АНТОН
ГРЕЧЕНЮК**

Федеральный
тренер Школы
экспорта РЭЦ

— Цикл семинаров, помимо базовых знаний, включает темы, учитывающие все подводные камни, которые встречаются в экспортной деятельности. Мы рассмотрим много практических инструментов, поэтому обучение будет полезно не только начинающим, но и опытным экспортёрам. Сама программа понятна, доступна, применима на практике: мы будем рассматривать предметные случаи, которые происходили с российскими компаниями.



**ВЯЧЕСЛАВ
РОМАНОВ**

Министр
промышленности
и торговли
Тульской области

Образовательная программа бесплатная. Она реализуется Центром поддержки экспорта Тульской области в рамках нацпроектов «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» и «Международная кооперация и экспорт».

– Нарастить объемы экспорта к 2030 году на 70% – это приоритетная и стратегически важная задача, поставленная Президентом России Владимиром Владимировичем Путиным. Тульская область обладает боль-

шим экспортным потенциалом. За первое полугодие текущего года объем тульского экспорта вырос на 11,1 %, составив более 1,7 млрд долларов США. Для планового увеличения экспортных показателей важна грамотная подготовка и проработка основных аспектов экспортной деятельности. Поэтому одним из инструментов государственной поддержки начинающих и действующих экспортеров является проведение бесплатных семинаров.

Здесь важно то, что, помимо передачи компетенций и знаний, на семинарах учат определять экспортную нишу, рынок сбыта, искать партнеров, корректно готовить документацию. В программы семинара интегрированы все доступные сегодня инструменты господдержки.

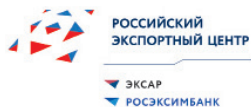


ДАРЬЯ МЕДВЕДЕВА

Руководитель Центра поддержки экспорта Тульской области

– Программа экспортных семинаров – это курсы повышения квалификации для представителей малого и среднего бизнеса, заинтересованных в развитии экспортного потенциала предприятий. Модульная система из 10 тем позволяет предпринимателю освоить как весь курс, так и отдельные темы. Занятия проводят аттестованные региональные и федеральные тренеры Школы экспорта РЭЦ. По окончании участникам выдается сертификат.

РЭЦ также создает и запускает программы экспортной акселерации для массового вовлечения экспортноориентированных компаний, зарегистрированных и работающих в Тульской области, во внешнеэкономическую деятельность. Акселерационная программа «Экспортный форсаж» базируется на лучшем международном опыте, одновременно учитывая особенности российских условий. В рамках акселератора участники «проживают» разные бизнес-ситуации, готовят до 3 планов выхода на зарубежные рынки - экспортные проекты и досконально анализируют их. «Экспортный форсаж» позволяет компаниям с помощью опытных наставников и тренеров в ускоренном режиме выйти на экспорт.



Г. ТУЛА, УЛ. КИРОВА, Д. 135, КОРП. 1, ОФ. 426
 EXPORT71.RU
 EXPORT_TULA
 T.ME/TULAEEXPORT71
 8 (4872) 25-98-33

Расписание семинаров программы Школы экспорта РЭЦ «Жизненный цикл экспортного проекта»

21- 22 сентября	Основы экспортной деятельности	Греченюк Антон	
12 октября	Возможности онлайн-экспорта	Разумовская Елена	
27 октября	Документационное сопровождение экспорта	Разумовская Елена	
10 ноября	Правовые аспекты экспорта	Греченюк Антон	
17 ноября	Таможенное регулирование экспорта	Любезнов Дмитрий	
24 ноября	Логистика для экспортеров	Разумовская Елена	
2-3 декабря	Финансовые инструменты экспорта	Греченюк Антон	
6 декабря	Эффективная деловая коммуникация для экспортеров	Кочемасова Анна	
13 декабря	Налоги в экспортной деятельности	Греченюк Антон	
14 декабря	Маркетинг как часть экспортного проекта	Греченюк Антон	

Как стать участником бесплатной образовательной программы?

Зарегистрироваться на любой семинар или на все сразу можно на сайте ЦПЭ Тульской области www.export71.ru в разделе «Мероприятия», по телефону +7 4872 25-98-33 или через электронную почту info@export71.ru. Обучение проходит в Центре «Мой бизнес» по адресу: Тула, ул. Кирова, 135, корп.1.